

Seminare Erfolgreich Kunst verkaufen

Nächste Veranstaltungen 2026

Inhalt

Inhalt.....	1
Ziele	2
Seminare.....	2
Themen.....	2
Nächste Daten/Orte	3
Seminare boesner Schweiz	4
Seminare boesner Deutschland.....	5
Seminare Atelier TonArt	6

Aktualisiert am 12.01.2026

Ziele

"Oft trifft man wen, der Bilder malt – viel selt'ner wen, der sie bezahlt!"

Dieser Spruch von Wilhelm Busch zeigt die grosse Herausforderung für viele Künstlerinnen und Künstler. Ein Kunstwerk verkauft sich nicht von alleine – ausser man ist bereits sehr berühmt und hat dann auch keine besondere Verkaufsunterstützung mehr nötig.

Seit über 25 Jahren ist Inge Louven als Malerin und Plastikerin im In- und Ausland erfolgreich. Sie hat eine eigene Galerie im Zürcher Oberland. Sie hat als Verkaufstrainerin das Handwerkszeug zum Verkaufen gelernt.

Seminare

Die Ausbildung ist gegliedert in 3 Seminare, die thematisch auf die wesentlichen Erfolgsfaktoren des Kunstmarketings fokussieren:

- Seminar 1: Vorbereitung und Präsentation der Werke (Ausstellung). Dieser Teil richtet sich an Künstler ohne oder mit wenig Erfahrung in der Organisation einer eigenen Ausstellung.
- Seminar 2: In diesem Teil wird die Basis für eine erfolgreiche Gestaltung des Kauf-/Verkaufsprozesses gelegt.
- In einem 2-3-tägigen **Intensiv-Seminar** werden zusätzlich zu den Themen der Seminare 1 und 2 noch spezielle Probleme des Verkaufens behandelt (s. Flyer).

Ein weiterer Erfolgsfaktor, die Qualität des Kunstwerkes, ist nicht Thema eines Verkaufsworkshops, sondern gehört in die künstlerische Aus- und Weiterbildung.

Themen

Seminar 1: Meine Ausstellung – Wie macht man das?

Dauer 1 Tag

- Räumlichkeiten
- Werke positionieren, Bilder aufhängen
- Werbung, Internet
- Verkaufsdokumentation, Katalog
- Zielpublikum definieren
- Preise kalkulieren
- Individuelle Fragen

Themen Seminar 2: Erfolgreich Kunst verkaufen (Ready for Take Off?)

Dauer 2 -Tage

- Kunstwerke ausstellen (kurze Übersicht über Themen des Basis-Workshops 1)
- Von der Vorbereitung bis zum Abschluss: Der Prozess des Kaufens und Verkaufens (Modell)
- Übungen zum aktiven Verkaufen
- Wege und Mittel des Verkaufens
- Verschiedene Verkaufsstile
- Methoden / Rahmenbedingungen definieren
- An Ausstellungen teilnehmen / eigene Ausstellungen durchführen
- Internetauftritte realisieren
- Erfolgreiche Gesprächsführung:
 - Phasen
 - Preisdruckerei
 - Einwände
 - nonverbale Signale wahrnehmen
- Zeit für individuelle Fragen

Themen Seminar 3: Intensiv-Seminar

Dauer 2 - 3 Tage

Themen der Seminare 1 und 2, ergänzt durch spezielle Themen wie

- Verkaufsproblemen vorbeugen
- Mit Einwänden/Widerständen umgehen
- Kunst / keine Kunst: Argumentation bereithalten
- Die eigene Persönlichkeit und ihren Einfluss auf den Verkaufserfolg erkennen

Nächste Daten/Orte

Die Workshops finden statt:

- In der Galerie Atelier TonArt (www.ateliertonart.ch)

und auswärts im Rahmen der Angebote der Firma

- Boesner Schweiz in Unterentfelden, Münchwilen und Aarberg (www.boesner.ch)
- Boesner Deutschland, KUNST & KREATIVFABRIK in Forstinning, Neu-Ulm, Leinfelden-Echterdingen, Frankfurt, Düsseldorf, Bad Reichenhall

Die Seminare können auch für Kunst- und Kulturvereine als Gruppenworkshops in Ihrer Umgebung gebucht werden.

Seminare Boesner Schweiz

Anmeldung:

- atelier@boesner.ch

Seminar 1 (1-tägig): "Meine Ausstellung – wie macht man das?"

Daten/Orte:

- | | |
|--------------------------------|----------------|
| • Montag, 23. Februar 2026 | Aarberg |
| • Dienstag, 24. Februar 2026 | Unterentfelden |
| • Donnerstag, 26. Februar 2026 | Münchwilen |

Kurszeiten: jeweils 09:00 - 16:30 Uhr

Preis: CHF 250.- pro Person (inkl. Unterlagen)

Die Seminare sind schon gut gebucht, nur noch einige Plätze frei!

Seminar 2 (2-tägig): "Erfolgreich Kunst verkaufen"

Daten/Orte:

-

Preis: CHF 490.- pro Person (inkl. Unterlagen)

Seminare Boesner Deutschland

Anmeldung:

- info@kurse-bei-boesner.de

Seminar 1 (1-tägig): "Meine Ausstellung – wie macht man das?"

Daten/Orte:

- Montag, 11. Mai 2026
10.30 – 16.30 Uhr Witten
- Dienstag, 12. Mai 2026
10.30 – 16.30 Uhr Düsseldorf
- Donnerstag, 11. Juni 2026
10.30 – 16.30 Uhr Münster
- Montag, 15. Juni 2026
10.30 – 16.30 Uhr Hannover

Preis: Auf der Website boesner Filialen ersichtlich (inkl. Unterlagen)

Seminare Atelier TonArt

Seminar 2 (2-tägig): "Erfolgreich Kunst verkaufen"

Anmeldung:

inge.louven@ateliertonart.ch oder per Tel 0041 79 205 69 12

Daten/Ort:

-

Kurszeiten:

- Jeweils 10.00-17-00 Uhr inkl. Pausen

Preis:

- CHF 490.- pro Person (inkl. Unterlagen)